

Stratégie de croissance

Pour vous imprégner de notre vision, nous vous invitons à faire une rapide immersion dans le monde d'Archibelle.

ARCHIBELLE se distingue par sa façon de pensée novatrice et ses politiques de gestion audacieuse, digne de l'évolution et de la globalisation des marchés et de sa **vision des technologies de l'information et des communications** (TIC).

Le monde change constamment et ne cesse d'évoluer – mutations démographiques – réalité sociale, politique et économique – diversité culturelle – évolution et mondialisation des **technologies** – ARCHIBELLE est à l'affût du marché et réagit aux premiers signes de changement du monde environnant en analysant systématiquement les mouvements du marché afin d'en dégager les tendances et d'en saisir les occasions.

Dans ce contexte, nous sommes convaincus que la **croissance** de l'entreprise commence avant tout et plus que jamais par les **gens**, donc par l'**acquisition de talents** et/ou l'**échange**, la **collaboration** et le **partenariat**.

Pour ARCHIBELLE la fondation même de nos relations – avec les **gens** – nos **clients** – les membres de notre **équipe** – et notre relation avec nos **collaborateurs** et **partenaires**, est construite sur le concept simple de la symbiose. Cet élément naturel essentiel de la vie, qui s'applique au développement des relations basées sur l'atteinte de la satisfaction des besoins mutuels pour chacun, afin de partager le succès de l'entreprise, et constamment réévaluer l'importance des objectifs et des besoins de chacun dans une optique de long terme.

ARCHIBELLE s'appuie sur la réunion de professionnels d'**expérience** dont l'action est stratégiquement dirigée, dérivant sur une pratique synergique, une approche exceptionnelle basée sur le marché potentiel, et une intervention efficacement planifiée et constante afin d'assurer une progression ascendante de la croissance, mais également de chacun des membres de son équipe et des collaborateurs.

Notre intervention prend sa source dans le travail d'équipe, qui est pour nous une véritable étincelle de motivation et un point d'appui inégalé. C'est pour cette raison, qu'en créant ARCHIBELLE nous n'avons pas hésité à nous entourer de collaborateurs multidisciplinaires **passionnés**, des spécialistes qualifiés provenant de différents domaines de pratiques, où l'interaction est source de créativité et de dépassement continu. Nous encourageons, d'ailleurs, cette cohésion d'équipe qui donne libre cours à l'apparition de **solutions** innovantes et hors du commun pour la croissance des entreprises.

Cette **expérience** collective nous a permis de développer des stratégies de marketing, de développements des affaires et des ventes, des processus éprouvés, ainsi que des programmes détaillés, comportant des caractéristiques professionnelles fondamentales et une politique de service qui répond efficacement aux enjeux, ainsi qu'aux besoins de croissance durable des entreprises.

VOICI COMMENT NOUS POUVONS COLLABORER À VOTRE CROISSANCE:

Stratégie & Consultation : Marketing | Développement des affaires | Ventas:

Chaque entreprise durable passe par différentes étapes d'évolution, alors que pour d'autres, c'est la révolution totale. Si vous êtes prêts pour un **changement positif**. Prêts à **élever** vos **standards** et vos **normes**. **Secouer** la **culture** de votre entreprise. **Transcender** la **compétition**. Mettre tout votre monde sur le même niveau, en passant par l'exécutif au personnel, en **interaction** directe avec votre clientèle. Le tout dans le but de **formaliser** vos **processus** et la **structure** de votre entreprise dans une perspective de **gain** stratégique.

Notre **méthodologie** prend en considération **TROIS facteurs** clés essentiels pour repenser ou bâtir une entreprise à succès et attirer et retenir les gens, les collaborateurs, et la clientèle, soit la définition d'une **stratégie de croissance**, la **gestion du changement**, ainsi que le **développement organisationnel**.

Dès lors ou s'amorce notre **collaboration**, un stratège généraliste, avec son équipe de conseillers multidisciplinaire, sera attiré et vous guidera à travers chacune des étapes pour **transformer** ou **bâtir** votre entreprise vers une **croissance durable**.

Nous avons une **approche consultative** unique pour lancer notre **collaboration**. Le processus commence avec une rencontre avec le leader ou dirigeant pour **évaluer** la **stratégie de vente**, la **structure**, la **culture** ainsi que l'**équipe de marketing et ventes** de votre entreprise. Nous estimons que de passer du temps pour **analyser** et **comprendre** votre organisation nous permet d'**élaborer** et d'**adapter** notre **stratégie** de croissance en passant par le marketing, le développement des affaires et des ventes, nos processus éprouvés, ainsi que nos programmes détaillés selon vos besoins, vos enjeux, ainsi que votre marché potentiel.

Nous aborderons cinq éléments qui sont essentiels à la réussite dans le monde des affaires d'aujourd'hui :

- Créer une nouvelle **stratégie** de croissance, dotée d'une **vision** transformatrice et inspirante de l'histoire de l'entreprise (Storytelling).
- Gérer le **changement** et faire revivre la culture viciée.
- Propulser et **accroître** les **capacités** de formation.
- Créer ou améliorer l'**expérience** de marque **B2E, B2C, B2B**.
- Attirer, acquérir, retenir et développer les meilleurs talents.

Nous sommes en mesure de vous fournir des **outils** simples, mais **puissants**, qui peuvent **transformer** votre entreprise en **croissance soutenue** et **durable**. Cette **stratégie de croissance** testée sur le terrain, sur la base des **réussites** d'entreprises à **succès**, fournit une **méthode**, étape par étape, pour **repenser** et **réinitialiser** la direction du marketing et des ventes de votre entreprise, ainsi que la **création** d'une **expérience** de **marque immersive** et **intensive**, qui **inspirera** et **influencera** vos **gens**, ainsi que vos **clients**.

L'équipe d'ARCHIBELLE travaille ensuite en étroite **collaboration** avec les leaders et les dirigeants de l'exécutif de votre entreprise, y compris le chef de la direction, afin de **repenser** ou **concevoir** et **communiquer** la **mission**, la **vision** et l'**histoire réinitialisé** de l'organisation.

Nous travaillons ensuite avec tous les niveaux de l'organisation, en commençant par les cadres de niveau inférieur, jusqu'au personnel qui **interagissent** directement avec les **clients**, à **transformer** ou à **bâtir** une entreprise en une machine de **croissance** du **rendement**.

Ensemble, nous allons **révolutionner** la **façon** dont votre entreprise **interagit** avec ses **employés**, ses **collaborateurs** et **partenaires**, ainsi que ses **clients**, mais également avec la **communauté**. Nous allons également travailler en **symbiose** pour **étoffer** l'**histoire** de votre entreprise. Nous allons **défier** vos **gens** et les **dirigeants** pour **développer** une plate-forme de **conversation** plus ouverte et une plus grande **collaboration**.

Nous mettrons également à profit le **potentiel** des **technologies** de l'**information (TI)** **récentes** pour **générer** des **revenus** sur les **marchés traditionnels**, aussi bien **en ligne** (Intranet & Extranet) que sur les **médias sociaux**, afin d'**accroître** le **positionnement** de vos **marques** et pour **promouvoir** le développement des affaires et des ventes de vos entreprises auprès de vos **talents**, vos **clients**, ainsi que vos **collaborateurs**.

Nous vous fournirons une **stratégie personnalisée** complète pour atteindre la **croissance**, et pas seulement une liste de tactiques aléatoires. De plus, nous allons travailler conjointement avec vos équipes sur le terrain pour vous **aider** à **gérer** et **opérer** le **changement**.

Pour **maximiser** vos stratégies, pour **contourner** l'écueil administratif, nous vous faisons bénéficier de notre savoir-faire, d'une **intégrité** impeccable, ainsi que de notre quête de l'**excellence**, afin de répondre à vos besoins et **favoriser** une **augmentation** de vos **revenus** et d'**obtenir** un **rendement** de **croissance durable** et **optimal**.

Formations & Coaching : Marketing : Marketing 2.0 | Ventes: Ventes 2.0 | Internet : web 2.0 | Médias Sociaux 2.0

Afin de poursuivre notre ascension, **nous recherchons toujours à travailler avec de nouvelles entreprises et relever de nouveaux défis** avec des leaders et dirigeants d'entreprises qui nous permettra par notre **détermination** et notre **compétence** collective d'**atteindre**, voire d'**excéder** leurs propres **objectifs** en plus de ceux d'ARCHIBELLE.

Des services conventionnels à la solution sur mesure, **ARCHIBELLE CONSEIL** est plus qu'une entreprise de service, c'est un **partenaire**, dans l'atteinte de vos **buts** et la **réalisation** de vos **objectifs**.

VOUS ÊTES CURIEUX ?

Si vous partagez notre **vision** de l'**avenir** et que vous voulez en apprendre davantage sur ce que nous réalisons et ce que nous avons à vous offrir pour vous **aider** à **développer** et à **atteindre** vos **buts** et **objectifs** de **croissance durable** d'entreprise et/ou personnel et désirez une consultation professionnelle ou de l'assistance, n'hésitez pas à communiquer avec nous pour que nous puissions **échanger** et engager une discussion au sujet de vos besoins et commencer à **collaborer** ensemble.

Ou communiquez directement avec nous, selon votre convenance, sans obligation de votre part :

International : [+1 450 622 5259](tel:+14506225259)

Amérique du nord : [1 866 622 5259](tel:18666225259)

Courriel : solutions@archibellecanada.com

Sylvain Tassé

Sylvain Tassé est le fondateur et CEO d'Archibelle. Il utilise son expérience, ses **talents** et l'**expertise** de son **équipe** pour travailler avec les entreprises pour les **aider** à **prosperer** et à **croître**, grâce à la **collaboration**, l'**acquisition de talents** experts, une **stratégie de croissance**, ainsi que le **développement** de leurs **équipes**.

Archibelle

Depuis 2003, **Archibelle Conseil** ([ARCHIBELLE CONSEIL](#)) Par/By [ARCHIBELLE](#) - est un cabinet de professionnels de la stratégie, orienté sur la transformation et le développement, qui aide les entreprises à croître peu importe leur taille, ou le secteur de l'économie dans lequel elles évoluent.

ARCHIBELLE a su acquérir son expertise en **leadership** d'entreprise, et offre maintenant une intervention rafraichissante axée sur la **redéfinition** et la **réinitialisation** des processus d'affaires, en passant par la **formation**, le **coaching**, le **marketing**, le **développement** des **affaires**, la **gestion** des **ventes**, l'**acquisition de talents** et le **perfectionnement** du personnel.

La programmation d'ARCHIBELLE est conçue autour de notre **philosophie** que chaque entreprise a un **potentiel** extraordinaire pour **améliorer** la vie de ses **employés**, l'**expérience** de ses **clients**, de ses **collaborateurs** et **partenaires**, ainsi que les **conditions** de sa **communauté**. C'est cette **philosophie** qui nous permet d'offrir à nos clients les **outils** et les **conseils** nécessaires pour se **développer** selon de **nouvelles manières innovatrices** afin de **changer** leurs **perspectives** et leurs **résultats**, et **améliorer** leur **croissance** de manière **durable**.

Nous travaillons avec les leaders et dirigeants d'entreprises pour **synthétiser** les **pratiques** les plus **récentes** et **efficaces**, selon un style de **leadership** solide, un meilleur environnement d'affaires, ainsi qu'à la création d'une **expérience** de marque immersive, qui **inspirera** et **influencera** vos **employés** aussi bien pour leurs **motivations** que leurs **réentions**, que vos **collaborateurs** et **partenaires**, mais surtout pour **créer** de **véritables relations intensives** avec vos **clients** dans un objectif de **fidélisation**. ARCHIBELLE adapte ses programmes aux **besoins**, aux **objectifs** et à la **culture**, ainsi que selon les **enjeux** de chaque entreprise.

Pour plus d'informations, visitez: www.archibellecanada.com

Vision | Équipe | Expérience | Passion | Opportunité | Engagement
Perspicacité | Innovateur | Collaboration | Partenariat | Interaction | Inspiration
| Influence | Solutions | Exécution | Intégrité | Excellence